



Wir suchen eine/n

Key Account Manager/in für den Geschäftsbereich E-Bike (unbefristet)

In dem neuen BLAUPUNKT-Produktsegment „Foldable-E-Bikes“ bauen Sie als Key Account-Manager mitverantwortlich das Distributoren-Netz in über 65 Ländern der Welt weiter aus und sind aktiv in die Einführung und Vermarktung neuer BLAUPUNKT-Bikes eingebunden.

Zu BLAUPUNKT:

Die Traditionsmarke BLAUPUNKT ist bekannt durch innovative Autoradio- und Navigationsprodukte (Car-Multimedia) und gehört damit zu den führenden Herstellern auf der ganzen Welt.

Seit dem Jahr 2018 besetzt BLAUPUNKT darüber hinaus das E-Bike-Segment und launcht die ersten faltbaren E-Bikes, die zu den leichtesten ihrer Art gehören.

Die Aufgabenbereiche im Überblick:

- Ausbau der internationalen Distributoren-Struktur
- Planung und Koordination verschiedener Handelskanäle
- Kunden- und Potenzialanalyse mit vertrieblicher Umsetzung
- Kontrollmanagement zur Einhaltung von Planzahlen
- Allgemeine vertriebliche Aktivitäten beim Kunden sowie auf Messen

Folgende personelle Anforderungen haben wir für diese Position:

- Erfolgreich abgeschlossene Ausbildung oder Studium aus dem Bereich Vertrieb, oder langjährige Erfahrung in dieser Position
- Erweiterte Kenntnisse im Bereich Bike/E-Bike und Consumer Electronics sind von Vorteil
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Kreativität und Teamfähigkeit
- Selbstständige, strukturierte und zielführende Arbeitsweise
- Leidenschaft und Spaß bei der Durchführung der Aufgaben
- Eigeninitiative, Ehrgeiz und Leidenschaft zur Zielerreichung
- Von Vorteil sind einschlägige Erfahrungen in der Bike/E-Bike-Branche sowie Car Multimedia-Branche
- Führerschein min. Klasse B

Wir bieten:

- Sichere Arbeitsplätze
- Leistungsgerechte Vergütungen
- Abwechslungsreiche und anspruchsvolle Aufgaben
- Freiräume für eigenverantwortliches Arbeiten und Mitgestaltung
- Moderne Arbeitsplätze und Ausrüstungen

Fühlen Sie sich angesprochen, dann übersenden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen.